

Sales & Purchasing

Lingue di erogazione del Corso	Inglese – Tedesco – Francese – Italiano
Destinatari	Responsabili degli Acquisti, Responsabili Commerciali, Venditori
Numero di partecipanti	Corso di Gruppo: minimo 3 – massimo 6 studenti Corso Individuale: 1 studente
Livello minimo per accedere al corso	Intermedio (B1)
Durata del corso	Corso di Gruppo: 60 ore formazione Corso Individuale: 42 ore formazione
Obiettivo didattico	Al termine del corso lo Studente sarà in grado, anche attraverso Role playing, di: <ul style="list-style-type: none">• Negoziare con clienti e fornitori stranieri• Conoscere gli usi e i costumi dei propri partner per condurre una trattativa efficace• Discutere di prezzi, concorrenza, competitors• Ampliare il vocabolario e la terminologia specifica di settore• Condurre trattative al telefono e via mail
Giorni e Orari del Corso	Da definire
Certificato di Frequenza	Rilasciato a chi ha frequentato almeno il 75% delle lezioni
Costo a Studente	Corso di Gruppo: CHF 1'570 / Pax Corso Individuale: CHF 3'150 / Pax

Validità listino: 31 dicembre 2023